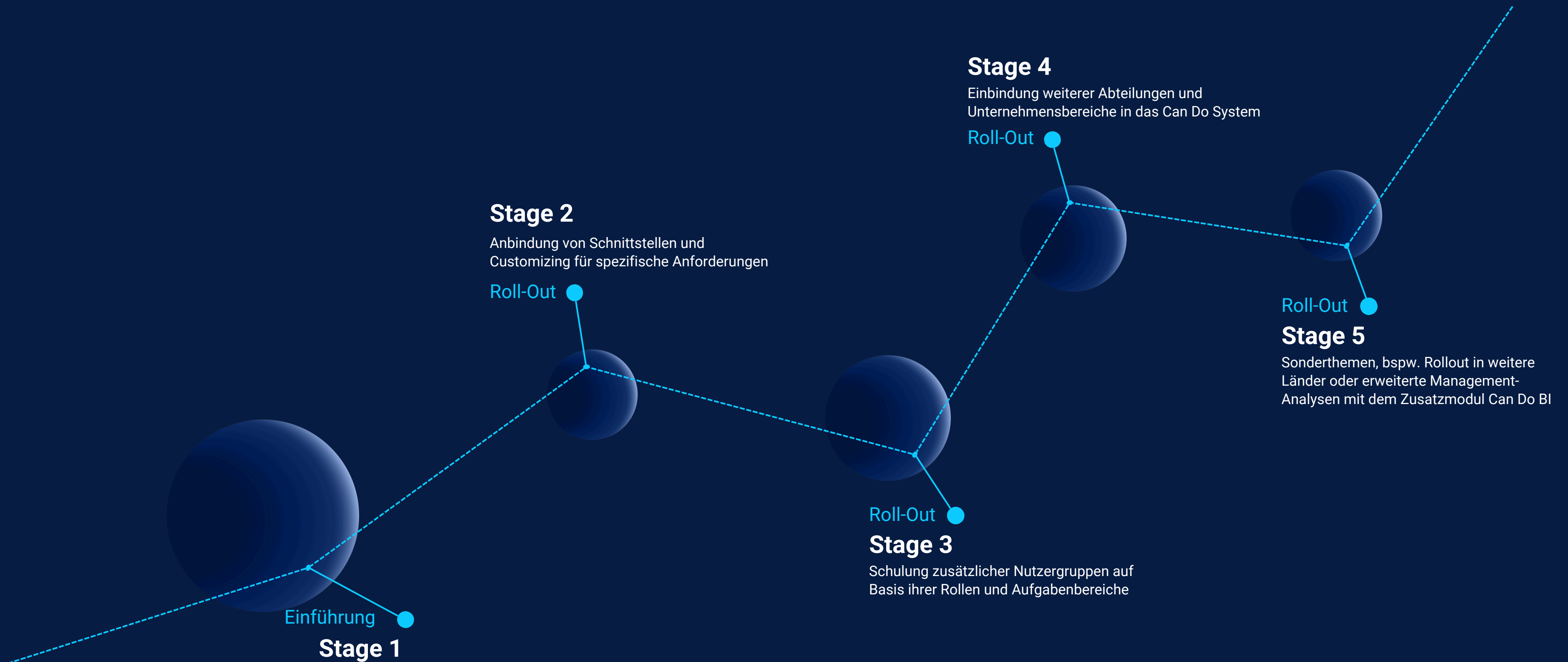


cando

DIE ENTERPRISE SOFTWARE  
FÜR RESSOURCEN &  
PROJEKTMANAGEMENT

KI gestützt, von Profis für Profis

# Can Do Einführung – typischer Projektverlauf



# Option 1: Can Do OnBoarding im Retainermodell

## Strukturiertes Einführungskonzept über sechs Monate



### Was Sie in der 6-monatigen Einführungsphase erwartet

#### Projekt-Support & Systemkonfiguration

- Persönliche Beratung durch erfahrene Consultants
- Einrichtung und Anpassung der Can Do Software an Ihre Anforderungen
- Regelmäßige Projektmeetings und Schulungen der Stakeholder

#### Nutzung der Software mit bspw. 5 SaaS-Lizenzen

- Volle Funktionalität für Ihre Key-User
- Flexibler Einsatz für unterschiedliche Rollen im Projektumfeld
- Best Practise Ansätze



### JETZT STARTEN

#### Netto-Investition:

Projekt-Support Retainer:

SaaS-Paket mit 5 Manager-Lizenzen:

**18.450 €**

16.800 €

1.650 €



### Ergebnisse nach 6 Monaten (typischer Output)

- Projekte und Ressourcen sind in Can Do abgebildet
- Sie erhalten volle Transparenz über Kapazitäten und Auslastung
- Erste KI-gestützte Analysen zur Optimierung Ihrer Projektlandschaft
- Ihr Key-User-Team arbeitet eigenständig mit Can Do
- Know-How Transfer der Can Do Consultants auf das Projektteam
- Fundierte Basis für den weiteren (unternehmensweiten) Roll-Out



**HIER erfahren Sie mehr dazu,  
warum unsere Experten so vorgehen!**

# Option 2: Can Do Beratung im Abrufkontingent

## Flexibles Vorgehensmodell mit definiertem Beratungskontingent



### Was Sie im Abrufkontingent erwartet

- Definierter Scope für die vereinbarten Personentage (PT)
- Beratung nach Bedarf durch erfahrene Consultants
- Einsatz für Prozessanalyse, Systemkonfiguration, Workshops und konkrete Fragestellungen

### Flexible Nutzung des Kontingents

- Unterstützung für konkrete Themen, die für Sie aktuell Priorität haben
- Best-Practice-Impulse für zielgerichtete Verbesserungen
- Ideal für kleinere Scopes oder Teams, die punktuell Experten-Know-how benötigen



### Beispielhafter Output eines 5-PT-Abrufkontingents (Startphase)

- In der initialen Phase werden zentrale Grundlagen aufgebaut:
  - Ressourcenmanagement / Personalstammdaten: Erfassung und Strukturierung der Mitarbeiterdaten (Rollen, Skills, Zuordnungen)
  - Projektplanung: Aufbau erster Projekt- und Portfoliostrukturen für schnelle Sichtbarkeit der Arbeitslast
  - Demand-/Anforderungsmanagement: Erste Abbildung von Vorhaben, bei Bedarf zunächst manuell (ohne Schnittstelle)
- Ziel: Eine arbeitsfähige Basis, um Ressourcen, Kapazitäten und priorisierte Projekte schnell transparent zu machen.



### JETZT STARTEN

#### Netto-Investition:

Abrufkontingent  
SaaS Lizenzen pro Monat

#### 1.400 € x vereinbarten PT

1.400 € x definierten PT  
55 € x Anzahl Lizenzen



**Doing vorab: Gemeinsame Priorisierung, welche Ziele und Anforderungen innerhalb des Kontingents realistisch umsetzbar sind und was nicht.**



**Ariane Becker**  
Leitung Vertrieb & Prokuristin



+49 (0) 171 20 99 814



ariane.becker@can-do.de



Can Do GmbH  
Implerstr. 26  
81371 München  
[www.can-do.de](http://www.can-do.de)